

Account Manager IT · Neukunden (m/w/d)

Gesucht ab sofort in Frankfurt, hybrid

Du bringst **IT-Vertriebsexpertise und eine Leidenschaft für die Akquise** von Neukunden in einem technisch anspruchsvollen Umfeld mit? Du beherrschst **gezieltes Networking** und weißt, wie man langfristige Geschäftsbeziehungen aufbaut? Du erarbeitest dir auch komplexe IT-Themen selbständig und bist ein **vertrauensvoller Ansprechpartner** auf Augenhöhe?

Komm ins Team!

JETZT BEWERBEN

Was wir dir zutrauen

- **Du gewinnst Neukunden für kundenspezifischen Lösungen** und Services aus dem Bereich technischer Infrastrukturen
- Die **Verantwortung für den gesamten Sales Cycle** bis hin zum Vertragsabschluss liegt bei dir
- Du betreibst **pro-aktiv kontinuierliches Networking** für nachhaltige und **relevante Geschäftsbeziehungen**
- Passgenaue **Vertriebsstrategien zur Gewinnung von Leads** entwickelst du selbstständig und im Team
- Du **erkennst zusätzliche Geschäftspotentiale** bei Bestandskunden und berätst diese
- Dank **enger Zusammenarbeit mit** angrenzenden Bereichen wie **Technik und Service Management** entgehen dir keine technischen Neuerungen und wichtige Details zu

Kunden

Toll, wenn du das hier mitbringst...

- Erfolgreich **abgeschlossenes** wirtschaftliches oder technisches **Studium** oder **IT-naher Abschluss** wie z. B. Fachinformatiker/in oder IT-System-Kaufmann/-frau
- Alternativ e**rfolgreicher Abschluss einer dienstleistungsnahen Ausbildung** in Verbindung mit Erfahrung in der Beratung und/oder Betreuung von Kunden sowie hohe IT-Affinität
- Starke **Vertriebspersönlichkeit** mit gutem **technischen Verständnis und erfolgreicher Neuakquiseerfahrung**
- **Sehr gutes Vertriebs- und Verhandlungsgeschick sowie Kommunikationsstärke und souveränes, verbindliches Auftreten**
- **Professioneller Umgang** mit Ansprechpartnern aus dem technischen Bereich, gepaart mit **Zuverlässigkeit und Integrität**
- **Systematische, strukturierte** und **selbständige Arbeitsweise** verbunden mit einem hohen Qualitätsanspruch
- **Leidenschaft für neue Technologien**

... aber wichtiger als erlernte Skills sind uns dein Mindset und der Wille, etwas Neues zu lernen!

Nicht ganz das, was du suchst? Wir freuen uns auch über eine Initiativbewerbung und schauen ganz individuell, ob wir zueinander passen!

Bei uns zählt Teamgeist und ein starkes Miteinander. Erfahre hier mehr über **dein Team**.

Was wir bieten



Verantwortung &
Freiräume von Anfang an

Steile Lernkurve durch
komplexe Projekte

Jobrad für Freizeitfahrer
& Frischluftpendler

80% ITler, die gerne
ihr Wissen teilen

JETZT BEWERBEN

Die Plus.line AG bietet **über 400 Kunden** Lösungen an, die genau auf deren Bedürfnisse abgestimmt sind. Mit den Schwerpunkten IT Outsourcing, **Managed Hosting/Cloud & Network Services**, eigenen Rechenzentren, einem **Linux-, Netzwerk-, und Windows-Team** sowie herausfordernden Projekten sind wir ein spannender Arbeitgeber für alle IT-Talente, die Lust auf eine steile Lernkurve haben.

Wir schreiben **Eigenverantwortung** groß und rennen als **erfahrene Tekkies** nicht jedem Buzzword hinterher. **Echte Leidenschaft für IT** belohnen wir mit viel **Freiraum und Flexibilität**. Ein perfektes Match für alle ITler, die sich als bodenständig verstehen, gerne anpacken & die Herausforderung suchen.






Fragen zum Job oder zur Bewerbung? Sprich uns an!



Tanja Dorsemagen-Opper
HR Manager

Telefon 069 758915-30
E-Mail tdorsemagen-opper@plusline.net